

## Manual de usuario

Visionare agradece el interés de usar nuestra herramienta digital para el Diagnóstico y Análisis Organizacional de su Empresa, que le va a permitir de una manera ágil y acorde a sus necesidades detectar las falencias en las distintas Áreas Básicas de Gestión: Comercial, Operativa, Administrativa y Financiera, entre otras.

En base a los resultados obtenidos y mediante nuestros servicios de Consultoría y Club de Entrenamiento estamos en capacidad de generar estrategias de mejoramiento que permitan lograr el sostenimiento y rentabilidad de su negocio.

Usted podrá acceder desde cualquier dispositivo, e ingresar los datos para personalizar el diagnóstico que cuenta con diferentes módulos de profundización, obteniendo al final un informe donde se muestra la situación del área de su interés, que podrá descargar en un PDF.

Al ingresar a la herramienta encontrará la siguiente página de inicio



Donde se encuentra una descripción general de la herramienta y los accesos en la parte superior izquierda a: **Registrarse** (si no ha ingresado antes) e **Iniciar Sesión** (si ya se ha registrado anteriormente)

Si es la primera vez de click en **Registrarse** y llegará a la siguiente pantalla.

## Registro

Nombre

Apellido

Email

Contraseña (6 caracteres mínimo)

Confirmación de la contraseña

Registrarse

[Iniciar Sesión](#)

Ingrese sus datos y presione en el botón

Registrarse

## Registro

Nombre

Andrés

Apellido

González

Email

agonza@visionare.com.co

Contraseña (6 caracteres mínimo)

.....

Confirmación de la contraseña

.....|

Registrarse

[Iniciar Sesión](#)

Llegará a la siguiente pantalla, donde inicialmente confirma la creación de la cuenta con los datos anteriores y ahora debe ingresar los datos de la empresa, lo que permitirá personalizar su cuestionario. (Complete los datos según la información de su empresa)

Bienvenido. Tu cuenta fue creada. x

## Datos de la empresa

Nombre

Código ciu

Nit

Numero de empleados

Ventas anuales (en millones de cop)

Tiempo de operación (en años)

Bienvenido. Tu cuenta fue creada. x

## Datos de la empresa

Nombre

Código ciu

Nit

Numero de empleados

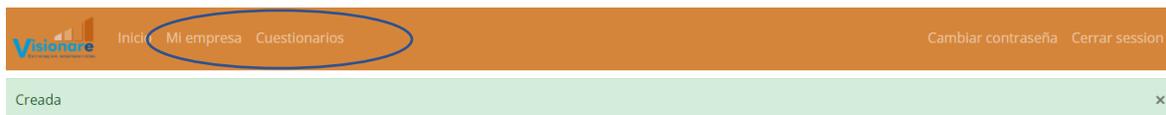
Ventas anuales (en millones de cop)

Tiempo de operación (en años)

Presione  para continuar.

Una vez ingrese la información, se mostrará la confirmación de **creada**, se activan dos páginas adicionales **Mi empresa y Cuestionarios**. En la primera se mostrarán los datos suministrados de la empresa, junto con la descripción de la actividad económica y sector

está configurado el cuestionario para que conteste las preguntas ajustadas a su empresa.



Creada

## Visionare Prueba

**NIT:** 901456120  
**Ventas Anuales:** entre 300 y 500 (en millones)  
**Tiempo de operación:** 3 a 5 años  
**Empleados:** 6 a 10

**CIIU**  
**Codigo:** 1630  
**Division:** Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería  
**Actividad:** Fabricación de partes y piezas de madera, de carpintería y ebanistería para la construcción  
**Sector:** Manufactura

Al seleccionar **Cuestionarios** en el menú superior, llega a la siguiente pantalla, seleccione el área de la cual va a realizar el diagnóstico (bajo el título **Formularios**), así se despliega el cuestionario personalizado según las características que ingresó en la sección Datos de la empresa.



Inicio Mi empresa Cuestionarios

Cambiar contraseña Cerrar session

### Formularios

- > Planeación Estratégica
- > Gestión Directiva
- > Gestión Financiera
- > Gestión Optimización
- > Gestión Comercial
- > Gestión Logística
- > Gestión Humana

### Registro

En cada una de las preguntas conteste lo que mejor se ajuste a las condiciones de su empresa, con las opciones de Nunca, A veces, Casi siempre y Siempre. Recorra todo el cuestionario, una vez complete sus repuestas haga click en el botón **Enviar**.

## Planeación Estratégica

1. La gestión y proyección de la empresa corresponde a un plan estratégico.  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
2. El proceso de toma de decisiones en la empresa involucra a las personas responsables por su ejecución y cumplimiento.  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
3. El plan estratégico de la empresa es el resultado de un trabajo en equipo.  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
4. La empresa cuenta con metas comerciales medibles y verificables en un plazo de tiempo definido, con asignación del responsable de su cumplimiento.  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
5. La empresa cuenta con metas de operación medibles y verificables en un plazo de tiempo definido, con asignación del responsable de su cumplimiento.  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre

- considerando el comportamiento de los competidores actuales y los nuevos.
- Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
  24. La empresa gestiona habitualmente su flujo de caja  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
  25. La empresa lleva cuentas independientes de la empresa y el propietario.  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
  26. Tiene un sistema formal de contabilidad  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
  27. En la búsqueda de candidatos para las vacantes, se tiene en cuenta los colaboradores internos como primera opción  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
  28. El trabajo en equipo es estimulado en todos los niveles de la empresa  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre
  29. Las decisiones se basan en los datos obtenidos de los indicadores de seguimiento a la gestión  
 Nunca  A Veces  Casi Siempre  Siempre

Enviar

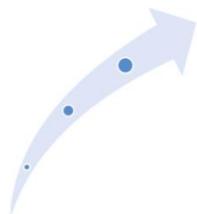
De esta forma se traslada el módulo diligenciado bajo el título **Registro**, así ocurrirá cada vez que se diligencie un cuestionario.

Formularios

Registro

- > Gestión Directiva
- > Gestión Financiera
- > Gestión Optimización
- > Gestión Comercial
- > Gestión Logística
- > Gestión Humana

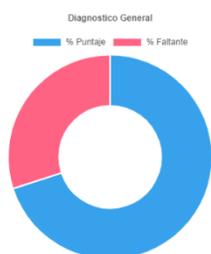
- > Planeación Estratégica



El resultado de las respuestas de cada módulo se puede consultar al dar click en los títulos de los módulos bajo el título **Registro**.

Reporte: Planeación Estratégica

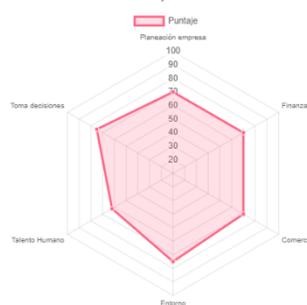
Porcentaje: 70 %



Sub Temas

- Planeación empresa 70 %
- Finanzas 70 %
- Comercial 70 %
- Entorno 75 %
- Talento Humano 62 %
- Toma decisiones 75 %

Fortalezas y Debilidades



Aquí se encuentra la situación consolidada del módulo en análisis, así como la situación de cada uno de los subtemas, se muestran en porcentaje (%) y graficados con el fin que pueda identificar visualmente el estado de cada uno respecto a los demás, así se facilitará identificar aquellos en los que se destaca la empresa (fortalezas) y los que requiere especial atención, para profundizar e identificar acciones mejora.

Para más información, contáctenos y estaremos listos para absolver sus dudas e inquietudes y acompañarlo a construir un futuro rentable para su organización.

<https://visionare.com.co/contacto/>